

# Customer Story

Vindsubsidies implementeert succesvol Business Central



# Introductie

Zoals de naam al doet vermoeden helpt Vindsubsidies innovatieve organisaties met subsidies. Ambitieuze plannen zetten ze om naar de realiteit. Het is hun drijfveer om vandaag mee te werken aan de wereld van morgen.

Vindsubsidies heeft 4 vestigingen verspreid over Nederland waar dagelijks meer dan 80 professionals zich inzetten om de kloof tussen subsidies en organisaties te verkleinen. Om ervoor te zorgen dat innovaties worden ingezet, zoals ze zijn bedoeld.

Ze werken samen met mkb-bedrijven, multinationals, gemeentes, provincies en onderwijsinstellingen. Daarbij zetten ze zich in voor projecten op lokaal, regionaal, landelijk en Europees niveau, waar hun innovatiehart sneller van gaat kloppen.

Mede door de samenwerking met Blisss is Vindsubsidies zelf ook een innovatieve speler op het gebied van digitalisering.

Maar liefst 80 professionals van Vindsubsidies werken op wekelijkse basis met Microsoft Dynamics 365 Business Central.

Dankzij de gestroomlijnde bedrijfsprocessen kunnen ze nog efficiënter te werk gaan.



"Dagelijks verbinden wij organisaties met subsidies. Zo helpen wij grenzen te verleggen."

# De vraagstukken

Vindsubsidies heeft de wens om veel data te meten. Ze willen onder andere de volgende informatie vastleggen:

- 1 Het aantal subsidieaanvragen.
- 2 Welke subsidieregelingen.
- 3 Hoeveel subsidie dat voor de klant kan opleveren.
- 4 In welke fase de aanvraag zich bevindt en hoeveel subsidie er uiteindelijk is toegekend door de subsidieverstrekker.

Allemaal data die ze willen bijhouden zodat ze daar van kunnen leren. Uiteraard heb je een goed systeem nodig om dit in vast te leggen. Het systeem waar ze bij Vindsubsidies gebruik van maakten was verouderd en sloot niet meer goed aan bij hun bedrijfsprocessen. De snelle groei die ze doormaken zorgde ervoor dat het noodzakelijk was om te kiezen voor een nieuw softwarepakket.



# Het Resultaat

De samenwerking tussen Vindsubsidies en Bliss is geslaagd:

- De strakke deadline om in 4 maanden live te gaan is behaald.
- De volledige contractadministratie is ondergebracht in het systeem.
- Waar het voorheen nog nodig was om handmatig facturen op te stellen is dit tegenwoordig geautomatiseerd. Declaraties verlopen voortaan ook volledig digitaal. Wat enorm veel tijd bespaart.
- Consultants hebben de mogelijkheid om uren te schrijven in meerdere administraties.
- Projectmanagers hebben voortaan zicht op alle projecten die er spelen. Dit gaat zeker om >1000 projecten die zich tegelijkertijd afspelen. Dit komt mede door de mogelijkheid dat Business Central is te koppelen aan andere systemen en Microsoft tooling.

Na deze succesvolle implementatie blijft Vindsubsidies niet stilzitten. Innoveren zit ten slotte in hun bloed. Met behulp van Power BI gaan ze samen met Bliss aan de slag om rapportages op te stellen waarin het mogelijk is om in één oogopslag de belangrijkste KPI's in te zien. Stapsgewijs voeren we steeds weer samen nieuwe verbeteringen door waardoor Vindsubsidies klaar is voor de toekomst. Vindsubsidies wilt graag blijven groeien in het aantal medewerkers en Microsoft Dynamics 365 Business Central is een systeem dat daarbij zeker ondersteunt om die wens te realiseren.

"Bliss is een partner waarmee wij goed levelen. Het is erg fijn dat ze zich proactief opstellen en kritisch naar zaken durven te kijken. Hierdoor staat er een systeem waarop wij nog jaren kunnen voortbouwen."

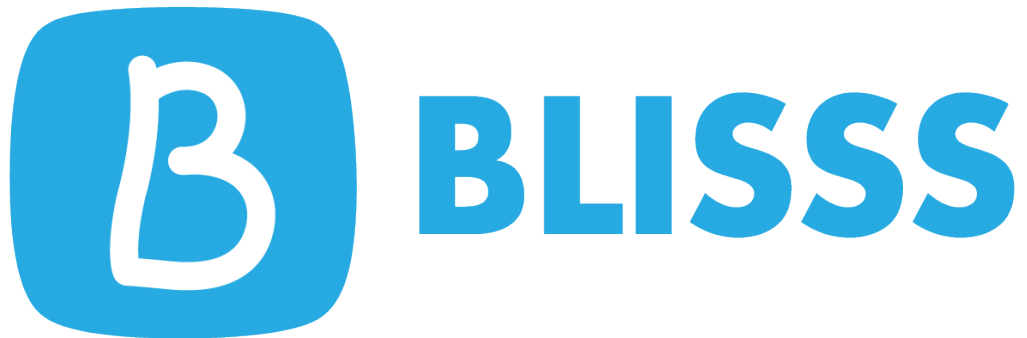
Mathijs Elshof - Financieel Directeur



# Microsoft Partner

Als Microsoft Gold partner helpt Bliss zakelijke dienstverleners succesvol te zijn met de meest innoverende software van Microsoft. Bliss adviseert deze bedrijven hoe zij hun bedrijfsprocessen met behulp van de juiste Microsoft technologie goed kunnen managen. Voor bedrijven die zich bezighouden met projecten gaat het dan bijvoorbeeld om budgetbewaking, uren schrijven, personeelsregistratie en projectplanning.

De drie S'en van Bliss verklappen hoe zij hun klanten van dienst zijn, namelijk Stapsgewijs, Samen en Succesvol. Projecten worden stapsgewijs ingericht in behapbare stappen: liever 3 behapbare stappen van 1 meter, dan één sprong van 3 meter. Bliss werkt nauw samen met zijn klanten aan het verwezenlijken van de gestelde doelen. Zij zijn hierbij volledig transparant door klanten toegang te geven tot hun project tools. De bliss van het team van Bliss zijn de vele succesvolle klanten, die groeien door gebruik te maken van een juist en compleet aanbod aan Microsoft IT-oplossingen, denk aan ERP-, CRM software & Apps.



## Contact

+024 3737 968

[info@bliss.nl](mailto:info@bliss.nl)

[www.bliss.nl](http://www.bliss.nl)

## Adres

Molenveldlaan 110

6523 RM Nijmegen

Nederland

